# oise fun



## Retour d'expérience été 2025





Réunion des Füntastiques

Oise Tourisme - octobre 2025



## Programme de la matinée

- Accueil gourmand et participatif
- Chiffres clés depuis le lancement
- World café
- Restitution
- Frigo des questions
- Clôture

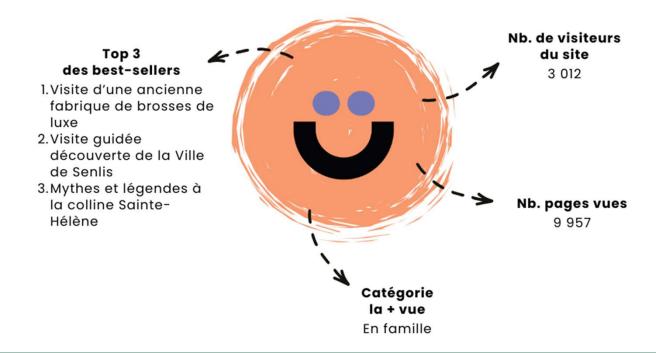




## Quelques chiffres depuis le lancement de oise.fun

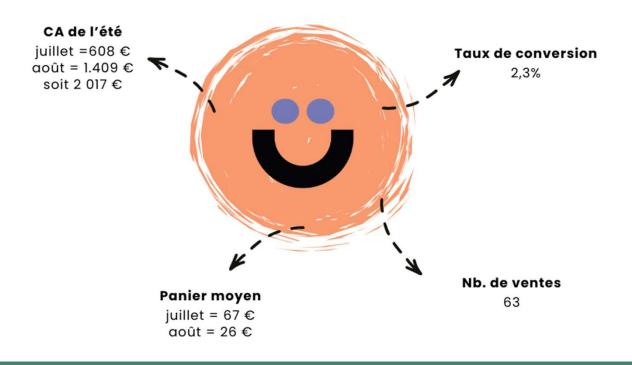


#### Trafic du site web oise.fun



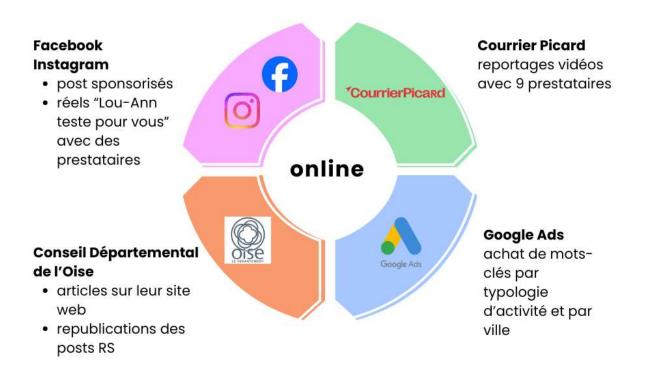


#### Trafic du site web oise.fun



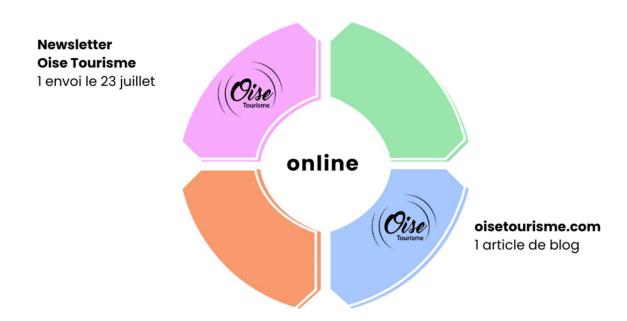


# Campagnes de communication



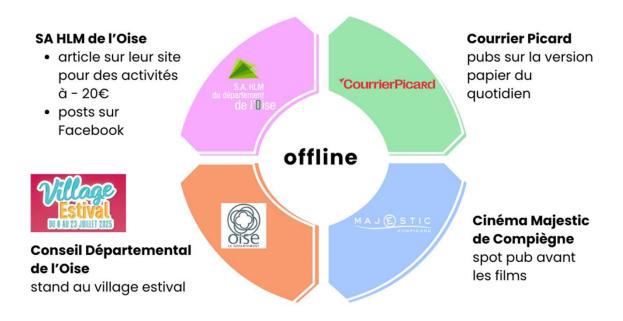


# Campagnes de communication





# Campagnes de communication





## Quelques indices sur le succès d'une offre oise.fun



# Clés de compréhension sur le succès d'une offre

La clé	Exemples	
1. Avoir une fiche produit attractive	<ul> <li>3-4 photos de qualité (pas de flou ou de pixels), lumineuses et dynamiques*</li> </ul>	
2. Proposer une tarification claire et adaptée	<ul> <li>Billets simples (adulte, enfant, famille)</li> <li>Offre packagée</li> <li>Prix arrondi (19€ au lieu de 18,75€)</li> </ul>	
3. Faciliter la réservation en ligne	<ul> <li>Multiplier les créneaux disponibles</li> <li>Proposer des créneaux sur plusieurs mois</li> <li>Anticiper en publiant l'offre minimum 1 mois avant (pour un max de visibilité)</li> </ul>	



\*UNIQUEMENT en format horizontal pour affichage optimisé sur la plateforme!



# Clés de compréhension sur le succès d'une offre

La clé	Exemples	
4. Relayer l'offre via ses propres canaux de communication	<ul> <li>Partager le lien de votre offre et/ou de oise.fun via les réseaux sociaux*</li> <li>Intégrer un bouton « Réserver » sur son site web</li> <li>Mettre un QR code sur ses flyers, l'accueil, au comptoir, sur le lieu de l'activité etc.</li> </ul>	
5. Jouer collectif avec le territoire	<ul> <li>Travailler avec l'Office de Tourisme pour être recommandé</li> </ul>	
6. Soigner sa relation client	<ul><li>Répondre rapidement aux messages</li><li>et questions</li></ul>	



\* Mais on ne joue pas les **faux clients dans les commentaires** sur les réseaux sociaux ... On vous voit !



## Perspectives fin 2025 - 2026



### **Bons cadeaux**

#### Noël approche ...

Les achats de dernière minute peuvent vous aider à développer votre CA sur la fin d'année.



Augmentation des ventes, en particulier pendant les périodes de fêtes où les clients cherchent des cadeaux rapides et pratiques.

Fidélisation client : génère des ventes immédiates et fidélise les clients qui reviendront utiliser leur carte ou en offrir à leur tour.



## **Bons cadeaux**

### Préparez-vous dès maintenant!

- La fonctionnalité arrive en novembre 2025.
- Une communication sera faire dès ouverture de la fonctionnalité.



## Partenariat Regiondo

## Fin du partenariat entre Oise Tourisme et 🗐 REGIONDO

#### Conséquences

Les prestataires qui utilisent cette solution conservent leurs tarifs négociés :

- ✓ Abonnement Starter à 19€ HT / mois
- √ 0,20€ HT / billet émis
- ✓ Commission de 3% sur les ventes



## **Commission sur les ventes**

#### 1er Janvier 2026

ce qui était prévu

Une commission de 10% uniquement sur les ventes

ce qui va se passer

Aucune commission!!

#### **Pourquoi?**

- Le tunnel de vente unifié n'est pas encore opérationnel.
   Il arrivera en cours d'année 2026.
- Aucune commission possible en automatisation sans ce tunnel de vente unifié (avec les outils tiers).



## Commission sur les ventes

### Report de la commission pour l'année 2027

#### **Bonne nouvelle!**

Aucune répercussion sur vos tarifs 2026 en l'absence de commission.





# Plan de communication fin 2025- début 2026

Thématique Angle de communication	Date limite de réception des infos	Date/période de publication
Atelier vacances Toussaint	25/09/2025	01/10/2025
Spécial Halloween	25/09/2025	01/10/2025
Marchés de Noël dans l'Oise	31/10/2025	10/11/2025
Activités de Noël	15/11/2025	01/12/2025
Saint Valentin	15/01/2026	30/01/2026
Chasses aux œufs de Pâques	01/03/2026	16/03/2026
Atelier vacances Pâques	01/03/2026	16/03/2026



## On reste en contact!

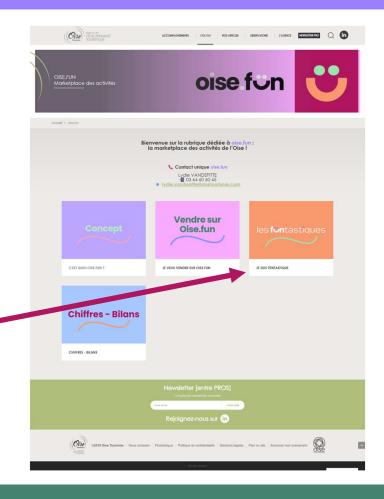


## Votre nouvel espace dédié

#### RDV sur le site oisetourisme-pro.com

Vous y trouverez notamment toute la boîte à outils des Füntastiques, les chiffres et bilans d'activité de la plateforme etc.







## **Prochain rdv**

#### Janvier 2026

#### Bilan d'activité 2025

Format : Meeting en présentiel (lieu à définir)

+

Des ateliers thématiques et des webinaires arrivent aussi...





# Des questions?



# Merci!



Lydie Vandepitte
Chargée de mission déploiement
place de marché activités
lydie.vandepitte@oisetourisme.com
03 64 60 60 45

